




nunhems®

СВІТ ОВОЧІВ НУНЕМС



Тижні Нунемс
24-26 листопада • 8-12 грудня

в магазині «Семко»
с. Митин, вул. Червоноармійський, 22

Приймаючи участь у семінарі Нунемс
виробники овочів отримають в подарунок:
• Спеціалізований підхід до роботи в місцях концентрації
виробництва овочевої продукції

У ВИПУСКУ:

Спеціалізований підхід до роботи в місцях концентрації
виробництва овочевої продукції

Шановні партнери!

Щиро вітаю Вас з Новим роком та Різдвом Христовим!

Зичу Вам миру, щастя та міцного здоров'я Вам та Вашим родинам, щоб оселі ваші були наповнені любов'ю, теплом та радістю, а сум та незгоди обходили ваш дім стороною.

Нехай у 2015 році в Вашу скарбницю досягнень додадуться нові підкорені вершини та нові звершення, бізнес процвітає і Ваше ділове життя буде супроводжуватись перспективними планами, цікавими та далекосяжними ідеями, наснагою та оптимізмом.

Щиро Ваш, Григорій Швець
та колектив підрозділу Овочеve насіння ТОВ «БАЙЄР»



Спеціалізований підхід до роботи в місцях концентрації виробництва овочевої продукції



nunhems®



Спеціалізація – це один з фундаментальних підходів до селекції, виробництва насіння та ведення бізнесу в нашій компанії, і The Global Specialist – це звання, яким по праву пишається кожен наш спеціаліст. Саме спеціалізований підхід до будь-якої справи, будь-то агрономія, чи медицина, чи юриспруденція, дозволяє досягати вершин і бути лідером.

Протягом багатьох років такий підхід позитивно проявляв себе через спеціалістів по культурах – і фермери, і дистриб'ютори неодноразово одержували від них необхідну інформацію та кваліфіковану допомогу. Рік тому команду Нунемс в Україні поповнив спеціаліст по роботі з дистрибуцією, однією з важливих задач якого була участь у оптимізації роботи нашої компанії у місцях концентрації вирощування овочевої продукції. В таких місцях, а це можуть бути села, групи сіл чи цілі райони, сконцентровані невеликі фермери, що займаються вирощуванням овочів одного напрямку. Для таких вироб-

ників селекційні здобутки Нунемс та величезний агрономічний досвід нашої команди можуть принести як найбільшу користь, і запорукою ви-

рішення такої задачі є правильний розподіл і спрямування ресурсів.

Зазвичай насіннєві компанії спрямовують свої зусилля на великих клієнтів, яким вони напряду реалізують продукцію і роблять повноцінний її супровід. А що робити, коли жителі села чи кількох сіл, займаються вирощуванням овочів, разом мають значні площі посіву, однак кожен з них є невеличким фермером і купує насіння у дистриб'юторів? Такий виробник теж займається професійним вирощуванням, йому також потрібні і якісне насіння, і передові технології вирощування. В такому випадку на допомогу знову приходить спеціалізація: спеціаліст по роботі з дистрибуцією займається пошуком та розвитком дистриб'юторів – партнерів, в яких буде необхідне насіння в достатній кількості, організовує маркетингові заходи; спеціаліст по культурі проводить семінари, дні



Григорій Швець та переможець акції Тижні Нунемс Олександр Гура



Костянтин Шевчук під час проведення семінару у Кам'янці-Дніпровській

полів, закладає демонстраційні, випробувальні та інтродукційні посіви, надає консультації; регіональний спеціаліст, як «господар» регіону, забезпечує функціонування процесів, оперативно вирішує термінові питання.

Обізнаний – значить озброєний! Слова Вергілія як ніколи стосуються овочевого бізнесу: дистриб'ютор повинен досконало знати продукт, його плюси і мінуси, технології вирощування тощо, для того, щоб якнайкраще підібрати і запропонувати товар покупцеві, однак важливим моментом є також і умови, на яких дистриб'ютор одержує товар від виробника. Тому роз'яснення комерційних умов, регулярний моніторинг запропонованих намірів є важливим елементом роботи Григорія Швеця, спеціаліста по роботі з дистриб'юторами, що дає можливість побудувати тривалі партнерські стосунки

на довгі роки.

Для того, щоб і виробничник зміг наочно побачити, хто з дистриб'юторів в тепличних селах є партнером компанії «БАЙЕР», була проведена акція «Тижні Нунемс».

«Тижні Нунемс» – це особливі тижні, в які фермери, придбавши насіння Грифону F₁, Діаграмми F₁,

Директора F₁ чи іншого сорту або гібриду селекції Нунемс, мали змогу виграти цінний приз. Зокрема, на допомогу виробникам Кам'янки-Дніпровської, Покровського, Кардашинки, Горошової, Козачих Лагерів, Нікополя крім вищезгаданих високоефективних гібридів у пригоді стали метеостанції з можливістю дистанційного вимірювання температури та вологості; ручні та акумуляторні обприскувачі; прилади для вимірювання кислотності поливної води та ґрунту.

Зі свого боку, поширенням інформації про перспективні продукти селекції Нунемс та особливості їх вирощування займався спеціаліст по захищеному ґрунту – Костянтин Шевчук. Ним було проведено кілька десятків днів полів та семінарів, де виробники овочевої продукції могли на власні очі побачити новинки селекції Нунемс – Діаграмму F₁, Директор F₁, Немо F₁ та їх переваги для вирощування в умовах сьогодення. На семінарах фермери одержували технологічні поради по вирощуванню вищезгаданих гібридів, починаючи від підготовки торфу та умов виробництва розсади до особливостей збирання, транспортування та збуту продукції. Особлива увага приділялась технологіям живлення та захисту, оскільки фер-



Анна Воловенко та її Директор F₁



nunhems®

мерам, одержуючи якісне насіння з потужним генетичним потенціалом, завжди хочеться реалізувати його максимально.

Виробничники в сезон під час візитів спеціаліста по захищеному ґрунту в регіон та через телефонні консультації, одержували вчасні кваліфіковані поради по вирощуванню гібридів селекції Нунемс.

Про високу якість, надійність та перспективність вирощування Директора F₁, Діаграмми F₁ та інших гібридів виробники ділились зі шпальт регіональних періодичних видань та навіть з біл-бордів.

Анна Воловенко: до минулого року ми з чоловіком не займались вирощуванням овочів, однак, проживаючи в Кам'янко-Дніпровському районі, де майже кожен має теплиці, вирішили спробувати. В народі кажуть: «Перший млинець – грудкою» і ми дуже переживали через нашу першу спробу. Однак, як виявилось, ми стали виключенням з даної приказки. Передусім, завдяки Директору F₁, який завжди працює, та спеціалісту компанії «БАЙЕР» Костянтину Шевчуку, який від нього не відстає. Костян-



Олександр Єрмілов. Мій вибір – Діаграма F₁

тин вчасно забезпечував нас необхідною інформацією і надавав необхідні поради, щоб ми правильно дотримувались технології, за що ми йому дуже вдячні.

Олександр Єрмілов: ми з дружиною вже довгий час займаємось вирощуванням овочів. Пробували різні сорти і гібриди. Цього сезону, за порадою спеціаліста компанії «БАЙЕР» Костянтина Шевчука, на другий оборот спробували Діаграмму F₁. Цей гібрид нас почав радувати ще з розсади: не дивлячись на жару, яка стояла цього літа, рослини були дружніми і рівними. Кисть у Діаграмми F₁ наливається одразу, а плід легко досягає 300 грамів, що цініться на ринку. Плоди мають насичений червоний колір, і як би далеко ви їх не везли, вони не тріскаються і мають відмінну лежкість. Варто відмітити також, що цей томат переносить як жару, так і похолодання, що не відбивається на його врожайності, а потужна коренева система, яка закладена в Діаграммі F₁ генетично, дозволяє забути про чорну ніжку томата. Завдяки вищезгаданим якостям та відмінній урожайності Діаграмми F₁, цей томат стає нашим вибором в новому сезоні.

Життя дуже швидкоплинне, як ніколи це стосувалось минулого року.

І дуже важливо тримати «руку на пульсі», особливо це стосується тепличних сіл, де коливання температур, наявність чи відсутність заготівельників дуже сильно впливають на бізнес по всій місцевості в цілому. В такому випадку дуже важливою є робота регіонального спеціаліста. Знаходячись у регіоні, він завжди в курсі усіх подій, першим просигналізує і дозволить компанії швидко відреагувати на ситуацію, що склалась.

Учать регіональних спеціалістів у днях поля, семінарах дозволяє найкраще та найефективніше налагодити комунікацію, оскільки вони знають особливості менталітету даного регіону і завжди користуються високим авторитетом серед місцевих виробничників.

Чисельні позитивні відгуки про новий підхід нашої компанії до роботи в спеціалізованих селах ще раз засвідчив про ефективність спеціалізації, його цінність як для дистриб'юторів, так і для кінцевих споживачів. Ми впевнені, що спеціалізований підхід в подальшому розкриє свій потенціал не тільки у роботі в тепличних селах, а й у інших сегментах овочівництва, і ми з Вами, як з нашими партнерами, зробимо достойний вклад в покращення життя громадян нашої держави.



Борис Терещенко та Геннадій Баранник в теплиці з Барвіною F₁



Bayer CropScience

Додаткову інформацію про ці та інші гібриди «Нунемс» ви можете дізнатись у представництві компанії в Україні:
м. Київ, 04071, вул. Верхній Вал 4-6,
тел.: (044) 220-33-03, факс: (044) 220-33-77,
м. Каховка, Херсонська обл.,
тел.: (05536) 5-65-82, 5-65-83.

www.nunhems.com.ua

Рекомендації з практичного вирощування: Інформація надається компанією «БАЙЕР» без будь-яких зобов'язань незалежно від форми. Описи, рекомендації та ілюстрації в буклетах, брошурах і на веб-сайті базуються наскільки можливо на досвіді випробувань і практиці. Компанія «БАЙЕР» не несе ніякої відповідальності, якщо на основі цієї інформації при вирощуванні отримані результати відрізняються за якістю, урожайністю або іншим характеристиками. Покупець сам визначає, чи підходить і чи може бути використаний товар та інформація для його конкретних умов.

Ілюстрації: Всі зображені сорти й гібриди показано в найбільш сприятливих умовах для їхнього вирощування. Однакові результати не гарантовані для всіх умов вирощування.